**ESQUEMA GENERAL DEL SISTEMA DE GESTIÓN AGRARIA**

**1. ESTRUCTURA DE ÁREAS**

**Áreas Didáctico-Productivas**  
Cada área tiene **subáreas (entornos formativos)**

y estas contienen productos. Ejemplo:

**Producción Animal**

└── Porcinos

└── Ovinos

└── Apicultura

└── Producto: Miel

**Producción Vegetal**

└── Huerta

└── Producto: Zapallo

**Agroalimentos**

└── Sala de Elaboración Lácteos

└── Producto: Queso

**2. PRODUCTOS**

Cada producto tiene:

* Nombre
* Área , Subárea y Categoría de origen
* Unidad de venta: **unidad, kilo, frasco, etc.**
* Estado (activo, vencido, no disponible)
* Cantidad actual en stock
* Precio
* Número de lote (opcional)
* Fecha de vencimiento (si aplica)

Módulo de Producción

* **Registro de producciones**: Por área/subárea
* **Seguimiento de procesos**: Desde materia prima hasta producto terminado
* **Control de calidad**: Para productos alimenticios especialmente

**3. ALTAS (INGRESOS)**

Se da de **alta** un producto cuando es **producido** por el entorno formativo.

* Se registra en el stock con:
  + Fecha de ingreso
  + Cantidad
  + Lote (opcional)
  + Fecha de vencimiento (opcional)
  + Estado inicial: disponible

**Módulo de Ventas**

**Generación de remitos:** Con todos los datos requeridos

**Tipos de ventas:** Consumidor final, responsable inscripto, etc.

**Facturación:** Integración con sistemas contables

**4. BAJAS (EGRESOS)**

Las bajas pueden ser por:

* Venta (con remito y cliente)
* Mortandad (animales)
* Rotura o pérdida
* Donación
* Vencimiento

Cada egreso descuenta del stock y se registra con:

* Fecha
* Tipo de baja
* Cantidad
* Observaciones (motivo

Módulo de Reportes

* **Reportes de stock**: Por área, producto, etc.
* **Reportes de ventas**: Por período, producto, cliente
* **Reportes productivos**: Eficiencia por área

**5. REMITO / VENTA**

Cada venta genera un **remito con número único**, que contiene:

* Fecha
* Cliente (nombre, tipo: consumidor final, responsable inscripto, etc.)
* Detalle de productos vendidos (nombre, cantidad, precio, total)
* Subtotal y Total
* Tipo de venta (por kilo, unidad

**6. STOCK**

Cada producto tiene un historial de:

* Altas (producción)
* Bajas (ventas, mortandad, venc, donación, etc.)
* Estado actual del stock
* Alertas de vencimiento o bajo stock

**7. CLIENTES**

* Nombre / Razón social
* CUIT / DNI
* Tipo (Consumidor final, Responsable Inscripto, Exento)
* Domicilio (opcional)

**8. FUNCIONALIDADES EXTRA**

* Reportes por área / subárea / tipo de producto
* Consultas por fecha, cliente, tipo de venta
* Control de vencimientos
* Control de mortandad de animales

**Consideraciones Especiales**

***Productos perecederos:*** Control estricto de fechas de vencimiento

***Animales:*** Registro por peso vivo en algunos casos

***Trazabilidad:*** Especialmente importante en productos cárnicos y lácteos

***Estacionalidad****:* Algunas producciones son estacionales (ej. miel)

***Doble control:*** Para productos alimenticios, validación adicional de calidad

Interfaz Propuesta

* **Dashboard principal**: Resumen de stock crítico, ventas recientes
* **Módulos accesibles**: Por áreas de la escuela
* **Reportes automáticos**: Stock bajo mínimos, productos próximos a vencer
* **Accesos diferenciados**: Por roles (docentes, administración, dirección)